



Fondation du Grand Montréal

RÉSEAU DES AMBASSADEURS ET
AMBASSADRICES DE LA
FONDATION DU GRAND MONTRÉAL

Boîte à outils



Votre rôle

Faire connaître, dans vos cercles de vie, les services de la Fondation du Grand Montréal et inspirer d'autres personnes à créer un fonds pour soutenir leurs causes de cœur.

Votre témoignage



J'ai choisi de créer un fonds à la Fondation parce que je voulais que mes valeurs continuent de vivre après moi.

Faire un don de police d'assurance-vie à la Fondation du Grand Montréal m'a permis de réduire mon fardeau fiscal, tout en soutenant les causes qui me tiennent à cœur.

Inclure la Fondation du Grand Montréal dans mon testament m'a donné la paix d'esprit.



Quelques phrases simples à glisser dans une conversation

« Ce que j'aime, c'est que tout le monde peut créer un fonds adapté à ses moyens. »

« La fondation m'accompagne avec simplicité, ça a été une belle expérience. »

Quelques modèles à personnaliser

Bonjour [Prénom],

J'ai créé un fonds à la Fondation du Grand Montréal pour [mission de votre fonds].

Si tu veux en savoir plus, je peux te mettre en contact avec leur équipe.

Publication Facebook / LinkedIn (mois de la philanthropie, Mardi je donne, etc):

J'ai choisi de soutenir mes causes de cœur avec la Fondation du Grand Montréal.

C'est simple, accessible et durable.

Une signature courriel

Fier/Fière créateur·trice d'un fonds à la Fondation du Grand Montréal

« Soutenir aujourd'hui, bâtir demain » + [lien vers votre page de dons en ligne](#)

Quelques gestes faciles

- Partager régulièrement les publications de la Fondation du Grand Montréal (une fois par mois).
- Inviter un.e ami.e à une activité de la FGM.
- Inviter la FGM à une activité de votre cercle social.
- Faire suivre à la FGM les événements qui pourraient être intéressants.
- Distribuer les cartes « Votre projet philanthropique à la FGM ».
- Porter l'épinglette de la FGM lors de vos activités sociales

D'autres manières de contribuer

- Parler de votre histoire (capsules vidéo, articles, etc)
- Organiser un 5@7, un déjeuner, un lunch and learn (avec l'aide de la FGM) avec votre cercle social

Pas besoin de faire du démarchage ou être un vendeur ou vendeuse !

Vous êtes avant tout témoin de votre expérience.

Votre authenticité est votre meilleur outil.

Des supports à votre disposition

- [Comment créer un fonds à la FGM](#)
- [Présentation générale de la FGM](#)
- Carte « Votre projet philanthropique » à la Fondation du Grand Montréal
- Webinaires et balados:
 - [Présentation vidéo de la Fondation du Grand Montréal](#)
 - [Fonds de dotation et planification des dons](#)
 - [Maximisez votre impact de façon optimale en créant votre propre fonds philanthropique](#)